

## Editorial

La implantación de TIC en las empresas es clave para afrontar la crisis, según considera el 85% de los empresarios, aunque todavía no se utilizan en toda su máxima potencialidad, perdiendo con ello competitividad.



La clave es convencer a las pymes que la implantación de las tecnologías de la información en sus organizaciones supone dotarse de una serie de herramientas que permiten almacenar datos, procesar y transformar información de las actividades operativas la empresa, permite ahorrar tiempo y dinero e incrementar su capacidad competitiva.

Pero los datos nos demuestran el poco uso de las tecnologías de la información por parte de las pymes y el escaso rendimiento que obtienen de su software de gestión empresarial.

Según un estudio realizado por AETIC (Asociación de Empresas de Electrónica, Tecnología de la Información y Telecomunicaciones), aunque casi el 86% de las empresas dispone de conexión a Internet, tan sólo un 10,1% emite facturas electrónicas, un 22% las recibe, un 41% dispone de página web corporativa y tan sólo un 13,4% utiliza Internet para potenciar su marca. Pero además, el informe asegura que tan sólo un 35% de nuestras empresas hace uso del comercio electrónico.

*La utilización de software de gestión permite incrementar la productividad y ser más competitivos.*

Y es precisamente en los momentos como los que estamos viviendo en los que tenemos que obtener el máximo rendimiento de la tecnología, como una herramienta que nos tiene que permitir automatizar y optimizar nuestros procesos productivos y empresariales, que debe ayudarnos a un correcto análisis, tanto de la empresa como de su entorno, permitirnos reducir el riesgo en nuestra toma de decisiones, buscar nuevas oportunidades, reducir las amenazas y contribuir a una mayor productividad de nuestra empresa.

## SIE asiste al Congreso de Finanzas de Bilbao

La cita fue el pasado 24 de Octubre, en el que SIE participó como sponsor-expositor del Congreso, y presentó sus soluciones de gestión Nexus.

El Congreso de Finanzas y Tesorería que se celebró en Bilbao forma parte de una serie de Congresos, organizado por el Manager Business Forum, que se celebran durante el año en Barcelona, Bilbao y Madrid, y que se está convirtiendo en un referente en todo el país.



SIE participa en dichos Congresos como expositor, aprovechando este punto de encuentro de Directivos para dar a conocer la potencialidad y ventajas de sus soluciones de gestión empresarial Nexus.

Este ciclo de Congresos finalizará este próximo 29 de Octubre en el Palacio Municipal de Congresos de Madrid, dónde se congregarán los Congresos nacionales de Finanzas, RRHH, Marketing y Ventas, Management y el Congreso Nacional de Pymes.

En este Congreso se celebra de forma paralela, ponencias, casos de éxito y paneles de expertos específicos, dando todos ellos un contenido especializado que ayuda a los directivos a descubrir los factores clave del éxito, nuevas tendencias y nuevos aportes de valor en cada área de gestión.

¡YA ES EL MOMENTO DEL CAMBIO!



**OBTENGA UNA DEMO DE LAS  
APLICACIONES NEXUS  
ADAPTADAS AL NUEVO PGC  
[WWW.WEBSIE.COM](http://WWW.WEBSIE.COM)**

# NEXUS CONTROLPRINT

La gestión del parque de copiatoras y fotocopiadoras es la última solución vertical que SIE presenta en el mercado

Nexus ControlPrint ha sido incorporado al portfolio de productos de SIE para optimizar y controlar el gasto de las copiatoras y fotocopiadoras de las empresas. Como todas las soluciones verticales presentadas por SIE, Nexus ControlPrint está enlazada a las soluciones de gestión empresarial Nexus.



Con Nexus ControlPrint puede visualizar, desde una única pantalla, toda la gestión de su parque de impresoras y fotocopiadoras en tiempo real, acceder a los datos del cliente, a la información sobre facturación, a las condiciones del contrato, a la necesidad de consumibles, repuestos y servicios incluidos.

La aplicación se ha diseñado para poder dar de alta clientes, artículos, etc. desde una misma pantalla, sin tener que salir de la aplicación, lo que la convierte en una solución muy amigable, intuitiva y fácil de utilizar.



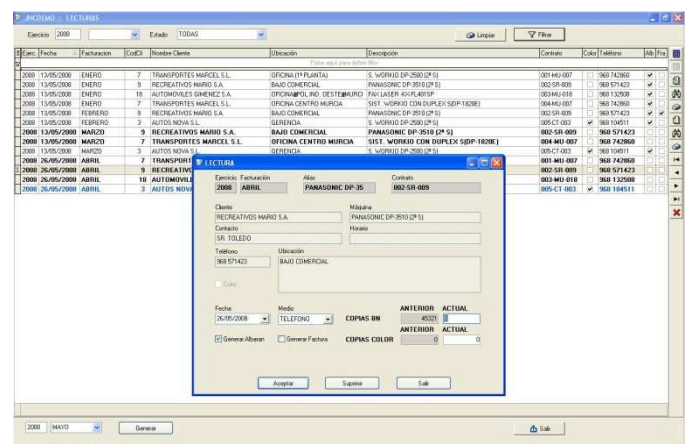
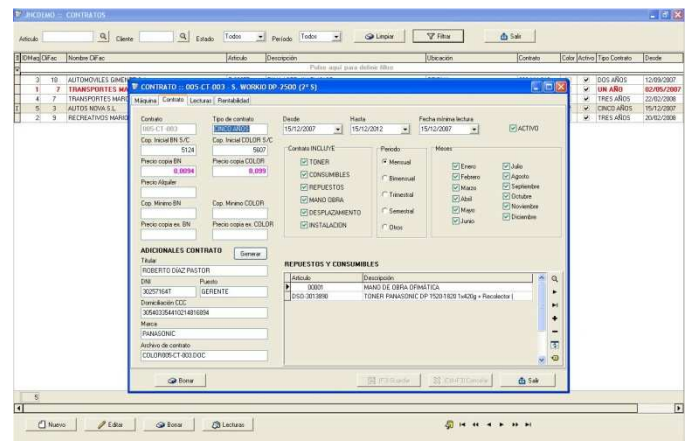
Nexus ControlPrint presta especial atención a los contratos de uso. En cada contrato podemos especificar todas las condiciones y precios necesarios para la facturación de las lecturas periódicas de los correspondientes contadores. También pueden incluirse todas las referencias que se facturarán a coste 0€ convenidas, así como la periodicidad de lectura y la caducidad del contrato.

## Automatice al máximo la facturación periódica

Con unos pocos clicks será capaz de generar la previsión de lecturas del periodo que necesite, recogiendo de forma automática los históricos de cada máquina y generando los registros para el albaraneado y/o facturación de cuotas, copias y servicios del total de su parque de impresoras. Con ello se consigue automatizar totalmente el proceso de facturación, ahorrando en tiempo y en costes.

Nexus ControlPrint, como todas nuestras aplicaciones de gestión, está perfectamente enlazado con las soluciones de gestión empresarial Nexus en cualquiera de sus versiones, lo que permite a la empresa disponer de todos sus procesos de negocio totalmente integrados, funcional y visualmente en una única aplicación, confiriéndole una mayor usabilidad y potenciando al máximo la gestión global de todos los procesos de negocio de la empresa.

Así mismo Nexus ControlPrint puede ser el complemento ideal para nuestra aplicación Nexus SAT, que permite gestionar toda la problemática de asistencia técnica y mantenimiento de sistemas y equipamientos.



Con ello podemos realizar directamente partes de servicio, generar albaranes y facturas desde las lecturas realizadas, al igual que gestionar la cartera de cobros y sus correspondientes apuntes contables. Todo este proceso es automático y sin necesidad de cambiar de programa o módulo.

Nexus ControlPrint es la solución ideal para conseguir una gestión ágil y eficaz de nuestro parque de copiatoras y fotocopiadoras, aportando una importante reducción de costes a las empresas usuarias y optimizando el trabajo del personal al incorporar una auténtica automatización de tareas.

# Llévese toda la oficina en su bolsillo, gracias a la integración de Nexus ERP con OrdersCE

A partir de ahora nuestro ERP Nexus ganará en movilidad gracias a su integración con OrdersCE Autoventa / Preventa de la empresa FarAndSoft, distribuidor certificado de SIE. Una solución 100% modular, diseñada para las pymes, y con la que podrá traspasar todos los datos de Nexus a su dispositivo PDA y viceversa.



OrdersCE es una aplicación completamente modular, diseñada especialmente para las necesidades de movilidad de las pequeñas y medianas empresas, y con la que podrá traspasar todos los datos de su ERP Nexus a su dispositivo PDA y viceversa.

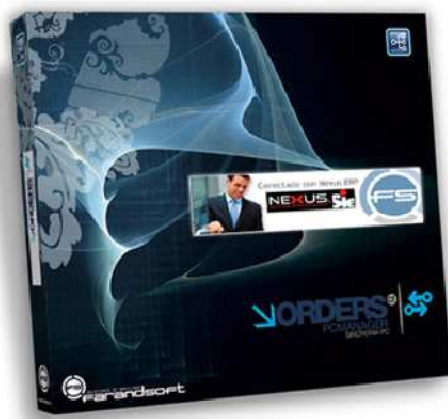
Con OrdersCE podrá gestionar fácilmente la información vital de su empresa desde cualquier lugar: fichas de clientes, fichas de productos, entrada de pedidos, control de impuestos, control de existencias y carga de vehículo/inventario. A esta instalación básica puede añadir módulos complementarios según sus necesidades operativas. Podemos destacar los módulos de gestión de rutas, gestión de cobros, planificación de visitas, opción multiempresa, informes y estadísticas, impresión bluetooth, etc.

## Con OrdersSC toda la información generada por su ERP Nexus, irá en su bolsillo a todas partes

La nueva solución móvil integrada con Nexus ERP es un sistema fácil, eficaz y muy cómodo de usar, ya que le permite la carga y descarga de datos por diferentes vías: a través de cable, red wifi o accediendo a Internet desde su teléfono móvil. La solución ideal para llevar siempre la oficina en su bolsillo y mejorar así el rendimiento del día a día de su actividad profesional.

Esta solución aporta una de las entradas de pedido/albaranes más rápidas y completas que existen actualmente en el mercado, gracias a la tecnología SCOT (Speed Capture Orders Technology) que permite, al realizar un pedido, que el sistema nos proponga de forma automática los productos que habitualmente consume el cliente. De esta manera únicamente deberemos introducir las cantidades, acelerando considerablemente el tiempo de captura y agilizando el trabajo de nuestro personal autoventa/preventa.

Y no debe preocuparse por la potencia de OrderSC ya que podrá introducir fichas de productos, ilimitadas líneas de venta, seleccionando los artículos de la lista o utilizando un lector de código de barras. Y todo ello sin que afecte al rendimiento de la aplicación.



## SIE presenta a clientes y distribuidores su nuevo blog

[www.siepress.com](http://www.siepress.com)

La constante evolución de Internet ha llevado consigo no solo un cambio en la comunicación interpersonal sino también entre las empresas, convirtiendo la red de redes en un nuevo marco para interactuar con los distribuidores y con los clientes.

Este mes de Julio nuestro Siepress ha cumplido 8 años de existencia y hemos aprovechado la efemérides para que también tenga su espacio en Internet.

El objetivo es que tanto clientes como proveedores tengan un canal más donde poder descargarse los distintos boletines en formato PDF.

Pero no sólo eso. Con el nuevo blog hemos añadido la posibilidad de que se pueda opinar sobre los diversos contenidos, así como disponer de forma actualizada de la variada información que **SIE** genera de forma continuada.

Por otro lado, la presentación de siepress.com, forma parte del esfuerzo que la empresa está realizando para reforzar su imagen de marca a través de Internet.

Hoy por hoy no hay nada más cierto que la frase "quien no está en Internet no existe" y la revolución de la web 2.0 es un fenómeno cada vez más extendido y que las empresas no pueden ignorar, y más aquellas orientadas a la venta y la distribución y que no pueden soslayar las nuevas formas de relación que Internet nos ofrece.

Y esto es lo que quiere ser el nuevo blog de **SIE**: una puerta a la opinión, a la crítica y al diálogo y una forma más de estar en contacto con todos nuestros clientes y distribuidores, de una forma más activa, superando la estaticidad de las webs corporativas.

Animamos a todos nuestros clientes a visitar este nuevo blog, dónde podrá disponer de la versión digital de nuestro Siepress y de la más reciente actualidad sobre nuestros productos, soluciones y servicios. Entre en la nueva era de la Web 2.0 con [www.siepress.com](http://www.siepress.com).

# La factura electrónica, un proceso imparabile y una próxima realidad para las empresas

Convertida en uno de los elementos básicos a la hora de impulsar el desarrollo de la Sociedad de la Información, el uso de la factura electrónica, fomentado por la propia Administración, comienza a ser una realidad entre las empresas. Sustentada en una nueva normativa que ha de facilitar su divulgación, las ventajas que aporta la factura electrónica aseguran su viabilidad.



La factura electrónica se ha convertido en prioridad de actuación de la Administración Pública, que ha considerado a este sistema como uno de los motores que acelere el despliegue de la Sociedad de la Información.

Los esfuerzos desarrollados por los principales organismos públicos, con multitud de iniciativas, están permitiendo sentar las bases para la futura difusión de la factura electrónica en el tejido empresarial español.

*La factura electrónica aportará una sustancial reducción de costes al tiempo que mejoras medioambientales*

Es por eso que, si bien se vislumbran algunos frenos a su desarrollo, no es menos cierto que buena parte de las empresas españolas, especialmente la gran cuenta, es consciente de las ventajas que aporta este sistema de facturación aunque, y a pesar de las iniciativas puestas en marcha desde los organismos públicos aún hay que realizar un gran esfuerzo para promocionar su uso, haciendo especial

hincapié en sus beneficios y no verlo únicamente como una obligación. Entre sus múltiples ventajas podemos destacar la enorme reducción de incidencias que facilita su uso, la seguridad que aporta este modelo frente al papel y la mejora medioambiental que ello conlleva, añadiéndose la simplificación y generalización de procesos.

Consciente de la importancia de apoyar su difusión, desde la Administración se está realizando un esfuerzo para diseñar un marco normativo que aporte la seguridad necesaria para favorecer el desarrollo de la factura electrónica.

Para ello la Agencia Estatal de Administración Tributaria está trabajando en la creación de una orden ministerial de facturación, que pretende facilitar la digitalización (pasar de formato papel a digital), mediante un dispositivo homologado por la propia Agencia Tributaria y que además posibilita la figura de "terceros" que puedan encargarse de los procesos de gestión de la factura electrónica de otros.

A pesar de que nadie parece tener dudas sobre las ventajas de la facturación electrónica, la falta de información ha motivado la existencia de una serie de inhibidores que están lastrando su despliegue, especialmente entre las pymes.

Entre algunos de estos inhibidores podemos mencionar los altos costes en materia de formación y la barrera de acceso a recursos tecnológicos necesarios para la implantación de la factura electrónica en nuestras empresas.

## VER PARA CREER

**Un boxeador se amputa un dedo para poder seguir peleando**

Juan Carlos Robles es un boxeador estadounidense del peso crucero que en Abril de 2007 sufrió un grave accidente de motocicleta, que estuvo a punto de costarle la vida y que le tuvo nueve meses convaleciente, poniendo su carrera profesional contra las cuerdas.

El deportista logró recuperarse de todas sus heridas y abrasiones, pero el dedo meñique de su mano derecha no mejoró como a él le hubiera gustado. Con ese dedo maltrecho la carrera pugilística de Robles estaba finiquitada, por lo que el bueno de Juan Carlos, sin pensarlo dos veces, decidió amputárselo... él mismo, ya que su seguro médico no cubría esta intervención.

La operación casera podría haber pasado por una de las mejores escenas de cine. Ni corto ni perezoso este sesudo boxeador se fue a la encimera de la cocina, la cubrió totalmente con toallas, colocó un cincel sobre el dedo... y golpeo con fuerza con un peso. "El dedo salió despedido como un misil", describió el inconsciente. No contento con ello declaró: "Hice un buen trabajo, los médicos quedaron impresionados". Hombre, y todos nosotros también.

## SECCIÓN EL PERSONAL DE SIE

**LOURDES RODRÍGUEZ  
DELEGADA COMERCIAL**



Lourdes es la Delegada Comercial de SIE en la provincia de Barcelona y pertenece a la Compañía desde 1997. Entre sus funciones está la de apoyar al canal en sus acciones comerciales.