


## Editorial

Este es un año de novedades con la entrada en vigor del nuevo Plan General Contable, que ha obligado a un buen número de empresas a actualizar o renovar su software de gestión.

 Un gran número de clientes de **SIE** ya han realizado este paso, al ser una de las primeras empresas de software de gestión en adaptar su programa a la nueva normativa contable. Pero no nos quedamos ahí. Seguimos trabajando por mejorar y ampliar las funcionalidades y prestaciones de nuestra gama de soluciones Nexus.

De forma paralela, durante este año, vamos a seguir incrementando la calidad de nuestros Servicios de Atención al Cliente. Para ello hemos dividido nuestro actual Departamento en dos áreas diferenciadas: Un servicio de atención exclusivo para los usuarios de **SIE** y otro exclusivo de atención al distribuidor.

*La creación de un servicio exclusivo de atención al usuario mejorará la calidad y la rapidez de resolución de incidencias*

Con ello pretendemos mejorar los tiempos de atención al usuario y que la resolución de incidencias sea mucho más rápida y eficiente, al disponer de personal que pueden centrarse de forma única en nuestros usuarios. Eso supone el poder aportar un mayor conocimiento de las aplicaciones por parte del personal de la empresa que se especializará en dicho servicio de atención.

El siguiente paso en esta mejora será la creación en la web corporativa de **SIE** de un área exclusiva para nuestros clientes, en dónde podrán encontrar documentación técnica y divulgativa sobre las soluciones Nexus, así como un apartado de consultas frecuentes y por supuesto la posibilidad de acceder on-line al propio Servicio de Atención al Cliente y encontrar información sobre los seminarios de formación que, de forma regular, **SIE** imparte durante el año.

## Se ha aprobado el Reglamento de la LOPD

Desde Diciembre la Ley Orgánica de Protección de Datos tiene un nuevo reglamento sobre datos personales.

El 21 de Diciembre se aprobó el reglamento que desarrolla la Ley Orgánica de Protección de Datos de carácter personal y que entrará en vigor tres meses después de su publicación en el BOE.

El Reglamento contempla un periodo de transición para adaptar los registros existentes, que oscila entre uno y dos años, pero que en ningún caso afectará a los ficheros que se creen después de que la regulación entre en vigor.

La disposición se aplicará también a los ficheros no automatizados (en papel) y define medidas de seguridad para ellos, como, por ejemplo, que los armarios, archivos y demás dispositivos de almacenamiento físico tendrán que disponer de mecanismos de cierre (llave) y, en el caso de los datos incluidos en el nivel de seguridad alto, habrán de contar con puertas con llave u otras medidas similares en los casos en que la disposición del local no permita su instalación.



La Agencia Española de Protección de Datos ha valorado positivamente la aprobación del Reglamento (¡Cómo no!) ya que estima que el nuevo desarrollo legislativo permitirá lograr una mayor seguridad jurídica y contribuirá a conseguir una mayor claridad en la aplicación de la norma. En este sentido la agencia considera que el reglamento trata de resolver las dudas interpretativas que existían hasta ahora y que tiene en cuenta las cuestiones de carácter práctico que se plantean.

**¡YA ES EL MOMENTO DEL CAMBIO!**



**OBTENGA UNA DEMO DE LAS  
APLICACIONES NEXUS  
ADAPTADAS AL NUEVO PGC  
[WWW.WEBSIE.COM](http://WWW.WEBSIE.COM)**

# NEXUS TALLERES

En breve SIE incorporará a su portfollio de soluciones esta aplicación vertical, diseñada íntegramente para los servicios de taller

De la mano de JNC Sistemas Informáticos, distribuidor certificado de SIE en Murcia, presentamos Nexus Talleres, una aplicación totalmente enlazada con las aplicaciones de gestión Nexus y que responde a las características y formas de trabajar de los talleres.



Gracias al diseño de la arquitectura y tecnología del nuevo Nexus Talleres, podemos ofrecer a nuestros clientes una solución ajustada a las particularidades y presupuesto de su empresa. Una solución potente a precios muy asequibles gracias a los tiempos de implantación reducidos.

Es el momento de gestionar y controlar en tiempo real el rendimiento de su taller, control de la producción de operarios, estadísticas de operaciones, rentabilidad de cada sección, y de otros muchos indicadores.

En definitiva, todo aquello que les ayude a tomar las decisiones más adecuadas para ser pionero en su negocio y adelantarse a los acontecimientos comerciales, contables y financieros que afecten a su empresa.



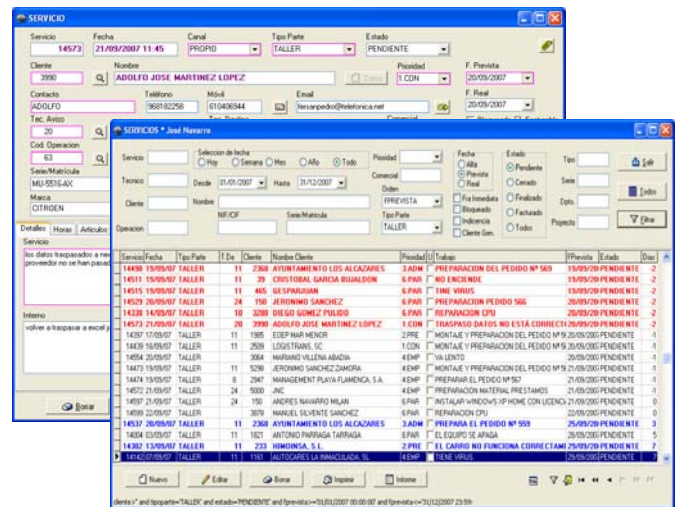
Basado en los mejores estándares de programación y base de datos, y teniendo como base de gestión comercial y contable el ERP Nexus le aseguramos la robustez y capacidad de adaptación que su negocio necesita. Son las aplicaciones las que se han de adaptar a la forma de trabajar de la empresa y no al contrario.

## Gestión sencilla y eficaz

Desde una sola pantalla podrá visualizar toda la gestión de sus reparaciones en tiempo real, por su estado, según el operario, según cliente, matrícula o cualquier otro campo importante. Según los plazos de entrega y el tipo de cliente o su prioridad, los registros aparecerán de un color u otro. Según el usuario que se valida al entrar al módulo, éste tendrá acceso o no a determinadas opciones (altas, borrado,

realización de albaranes y facturas, visualización de informes, etc.). Desde la misma pantalla de introducción del parte de servicio o reparación podrá dar de alta clientes, operarios o secciones (no es necesario salir de la aplicación).

También se permite el uso de cliente genérico con datos personales sólo en el documento, para no dar alta de clientes nominativos con sus correspondientes cuentas contables ni datos asociados. Pueden asociarse a cada parte de servicio pedidos de clientes para que el operario sepa en todo momento que materiales, precios y horas se han contratado, además de poder asociarse órdenes y presupuestos autorizados de peritaje de compañías aseguradoras.



## La integración con facturación es esencial

De nada sirve un estúpido control de los tiempos y la calidad en los servicios si no se combina con una correcta facturación y contabilidad. Por eso hemos integrado el módulo con uno de los mejores programas de gestión del mercado: Nexus, en cualquiera de sus versiones. Podremos realizar directamente albaranes y facturas desde las órdenes finalizadas de taller, automáticamente se generarán dichos documentos, las salidas de stocks, la cartera de cobros y sus correspondientes apuntes contables. Todo es automático y sin necesidad de cambiar de programa o módulo.

Cómo todas las soluciones verticales de Nexus, Nexus Talleres está completamente integrado con las aplicaciones de gestión de SIE.

# Buena acogida de clientes y distribuidores del seminario de Formación sobre Nexus Construcción-Tree

De muy interesante han calificado nuestros distribuidores y clientes, que asistieron el pasado mes de Febrero al Seminario de Formación y posterior jornada técnica sobre Nexus Construcción-Tree, la solución vertical de Nexus para las empresas que trabajan con proyectos.



Nexus Construcción-Tree ha sido una de las más recientes incorporaciones de soluciones verticales al portfolio de productos de **SIE**, que tuvo una importante presentación en la pasada edición de SIMO. El interés que despertó entre los clientes y distribuidores que visitaron el stand de **SIE**, nos llevó a preparar un seminario de formación específico para esta aplicación.

El seminario se impartió en las aulas formativas que **SIE** tiene en sus oficinas y tuvo una duración de un día. Para cerrar el seminario, al día siguiente se realizó una Jornada Tecnológica alrededor de Nexus Construcción-Tree a la que fueron invitados todos los clientes cuya operativa de trabajo y gestión está basada en la realización de proyectos.

## *La Jornada Tecnológica sobre Nexus Construcción-Tree tuvo muy buena acogida entre los clientes de SIE*

Nexus Construcción-Tree es una solución ideal para los sectores de la construcción, las reformas, las instalaciones y para todas aquellas empresas que su base de trabajo diario es la gestión de proyectos. Con Nexus Construcción-Tree se puede realizar presupuestos y el control de las diferentes obras, desde las certificaciones, pasando por el control de proveedores y compras, la imputación de costes, la edición de facturas de obra, hasta su exportación a la contabilidad general de la empresa y el control de cartera.

Nexus Construcción-Tree viene a ocupar un vacío en el mercado de software de gestión para empresas constructoras, que hasta la fecha disponían de una oferta limitada de soluciones y, en muchos casos, difíciles de implantar y fuera del alcance de la capacidad de inversión de las pymes, que en este sector son más del 95%.

La capacidad de adaptación a las características de cada empresa, su sencillez de uso, su rápido tiempo de implantación y su precio competitivo han convertido a Nexus Construcción-Tree en una de las soluciones verticales incorporadas por **SIE** con mayor aceptación entre sus clientes y distribuidores.

La estructura de Nexus Construcción-Tree se organiza a partir de distintos niveles, abarcando todo el proceso específico del sector de la construcción. La información se organiza por empresas, grupos, obras, capítulos y partidas. Éstas últimas son el elemento más básico del presupuesto y del análisis de desviaciones. Incorpora también una gestión de usuarios, perfiles y permisos para independizar las obras en posibles grupos de trabajo totalmente independientes.

SIE ya está preparando nuevos seminarios exclusivos sobre Nexus Construcción-Tree para los próximos meses.

## Roban el cadáver de un millonario durante el juicio por su herencia

El cadáver de un rico hacendado argentino fue robado del cementerio cuando iba a ser sometido a una prueba de ADN, en el marco de un extraño caso por el litigio de dos supuestos hijos por una herencia de 35 millones de dólares.

El féretro en el que fue enterrado José Reggiardo, fallecido en julio de 1998 a los 73 años de edad al caer del helicóptero que pilotaba, había sido retirado de un cementerio el martes y llevado a una morgue de Gualeguay, en la provincia de Entre Ríos, donde había amasado su fortuna.

Pero la sorpresa llegó al levantar la tapa del cajón, cuando los peritos forenses descubrieron la desaparición de los restos.

El traslado del cuerpo para la prueba era el cuarto que se realizaba en los últimos diez años, bajo un estricto operativo de seguridad que incluyó la presencia de diez policías.

Reggiardo nunca se casó y no se le conocían herederos en vida. La prueba genética había sido solicitada por un juez que pretendía compararla con el patrón genético de María Angélica Godoy, una maestra de 33 años, que asegura ser hija del fallecido, y presentó documentos que atestiguarían ese lazo, pero que están siendo investigados por un tribunal.

El otro presunto heredero que reclama a la justicia es Mario Calderón, que a diferencia de Godoy, tiene a su favor cuatro pruebas de ADN que le dan un 99,99% de coincidencias genéticas.

Por ahora no se sabe donde pueden estar los restos del rico hacendado. Pero ya se sabe... 35 milloncetes de nada y a uno le salen hijos hasta de debajo de la alfombra. Bueno, en este caso de la caja.

El finado podría no haberse casado nunca, pero está claro que fue dejando huella allí por donde pasaba.

Y es que la vida de rico hacendado no se la deseo a nadie, porque tienes problemas por culpa de tu dinero incluso después de muerto. ¡Que no vida esta!

# Subvenciones: Haberlas las hay; lo difícil es encontrarlas.

El conocimiento de los programas de ayuda y subvenciones que las distintas administraciones públicas ponen cada año a disposición de las empresas para que se incorporen a la Sociedad de la Información, sigue siendo demasiado bajo en nuestro país.



Según la séptima edición del informe "La sociedad de la Información en España", editado por la Fundación Telefónica, existe un 8% de pymes "desconectadas", es decir, que no tienen Internet y presentan una baja penetración del PC, mientras que para las microempresas la estadística sube al 35%, a pesar de que el número de ayudas para la incorporación de las TIC ha ascendido en los últimos años, cifrándose su cuantía entre los 3.500 y 4.000 millones de euros.

*Pocas empresas consiguen las ayudas debido a dos motivos: no conocen la oferta y carecen de tiempo y de recursos*

Las empresas españolas, aunque saben que gastar dinero en TIC resulta imprescindible para crecer y conocen las ventajas que trae el hecho de informatizar los procesos de negocio, siguen queriendo reducir los costes lo máximo posible.

Solicitar alguno de los apoyos económicos que ofertan las administraciones puede ayudar a conseguir este objetivo, pero el problema es que las empresas, y más aún, las pequeñas, rara vez reconocen este tipo de iniciativas o presentan solicitud para acceder a las subvenciones que se ofrecen.

Y además, cuando lo hacen, muy pocas suelen conseguir su objetivo, algo difícil por varios motivos, pero dos son los principales: el desconocimiento de toda la oferta disponible y la falta de tiempo y recursos para presentar la solicitud de forma adecuada y en el momento preciso.

Varias son las ofertas de ayudas que se hacen públicas periódicamente vía web, convocando a las empresas para que puedan presentar a tiempo sus solicitudes.

Una muestra de ellas la encontramos en el programa eComercia, un proyecto de Barrabes.biz y el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio. A través de este proyecto, las empresas pueden optar a la obtención de ayudas para introducir en sus procesos de negocio soluciones de marketing on-line, web corporativa y comercio electrónico. De este modo, el Ministerio subvenciona el 60% del coste de implantación de las herramientas necesarias en caso de que obtenga la ayuda. Seguiremos informando de nuevas subvenciones.



## Enero 2008: El número de empresas constituidas cae un 28% y las disueltas un 69%

El número total de empresas constituidas durante Enero ascendió a 9,878, lo que supone un descenso del 27,99% respecto al mismo periodo del año anterior, al tiempo que desaparecieron 3.386 empresas, un 69,38% más, y se fusionaron 281, un 22,38% menos, según datos del estudio "Informa de Movimientos Empresariales" realizado por Informa D&B.

El director general adjunto de Informa D&B, Carlos Fernández, achaca la reducción del número de constituciones de empresas y el aumento de disoluciones al enfriamiento de la economía, y señaló que esta tendencia viene registrándose desde el segundo semestre de 2007 y podría prolongarse durante los seis primeros meses de este año.

Fernández reiteró que los datos correspondientes a la creación de empresas en el mes de Enero, ponen de manifiesto que se está volviendo al nivel de actividad de 2005, ya que desde septiembre del pasado año la creación de empresas se sitúa por debajo de las 10.000 mensuales.

### **SECCIÓN EL PERSONAL DE SIE**

**JAIME BARRIS  
MARKETING**



Jaime es el responsable de marketing y comunicación de SIE y entre sus tareas está el hacerles llegar este Siepress de forma trimestral y los diferentes newsletters mensuales a todos los clientes y distribuidores.